

- ChatGPT and Open AI para Empresas: Programa intensivo y orientado a resultados para dominar ChatGPT y las herramientas de OpenAI con un enfoque 100% profesional. Desde el prompt engineering más avanzado del mercado hasta casos de uso reales por área de negocio, gestión de proyectos con IA y retos de aplicación directa. El programa más completo para convertir ChatGPT en una ventaja competitiva real y medible.
- AI Data Analyst: Programa completo para analizar, interpretar y convertir datos en decisiones usando IA, desde la exploración de datos hasta la entrega de insights accionables en entornos reales. Enfoque práctico en análisis asistido por IA, preparación de datos, modelado analítico, visualización avanzada, automatización de reporting y despliegue de soluciones de data en producción.
- PowerBI Analyst: Programa completo para dominar Power BI desde la carga de datos hasta el despliegue en producción con Power BI Service, con preparación incluida para la certificación oficial de Microsoft (PL-300). Enfoque práctico con casos reales, retos guiados y clases en directo por cada bloque del programa.
- Data&Analytics: Programa intensivo para convertirte en analista de datos capaz de extraer, transformar, visualizar y comunicar insights con las herramientas que usa la industria: SQL, Python, Power BI, Excel y Google Sheets. Desde los fundamentos estadísticos hasta el EDA avanzado y el machine learning aplicado, con un proyecto final real como pieza de portfolio. - Finanzas para Profesionales: Programa completo de finanzas aplicadas para profesionales que necesitan dominar el lenguaje financiero, analizar estados contables, valorar proyectos y empresas, y entender los mercados de capital. Desde los fundamentos de Excel financiero hasta modelización avanzada, M&A, private equity y economía aplicada al negocio. Enfoque práctico con ejercicios en Excel, casos reales y especializaciones por perfil.
- Powerskills, Habilidades que impulsan tu carrera: Programa de desarrollo profesional para dominar las habilidades que realmente determinan el crecimiento en cualquier carrera: productividad estratégica, gestión emocional, toma de decisiones, liderazgo y resolución de problemas. No teoría de manual — modelos mentales aplicados, casos reales y herramientas que se usan desde el primer día.
- PowerPoint Speed Training: Programa intensivo para dominar PowerPoint a velocidad profesional. Desde los atajos críticos que multiplican tu velocidad hasta el diseño avanzado de gráficos, tablas, conectores y plantillas corporativas. Enfoque 100% práctico con retos, speed challenges y ejercicios aplicados desde la primera sesión. El programa que usan consultores, banqueros y analistas para producir presentaciones de alto nivel en la mitad del tiempo.
- Básicos de Microsoft Teams: Programa práctico y directo para dominar Microsoft Teams desde cero: configuración, reuniones, gestión de archivos, coautoría en tiempo real y automatización con apps integradas.
- Marketing Digital 360: Programa práctico y directo para dominar el marketing digital desde una visión completa y estratégica: adquisición de tráfico, posicionamiento, publicidad digital, analítica y optimización de campañas.
- SEO: Programa práctico y directo para dominar Search Engine Optimization (SEO) desde sus fundamentos hasta su aplicación estratégica. Aprenderás cómo funcionan los motores de búsqueda, cómo posicionar contenidos en Google y cómo optimizar una web para generar tráfico orgánico cualificado de forma sostenible.
- Meta: Facebook and Instagram Ads: Programa práctico y directo para dominar Meta Ads (Facebook e Instagram Ads) desde cero: creación de campañas, segmentación de audiencias, diseño de anuncios, optimización de resultados y análisis de métricas. Aprenderás a utilizar Meta Ads Manager para lanzar campañas publicitarias eficaces que generen visibilidad, tráfico y ventas, entendiendo cómo funcionan los algoritmos publicitarios y cómo optimizar la inversión.
- Google Ads: Programa práctico y directo para dominar Google Ads desde cero: investigación de palabras clave, creación de campañas, optimización de anuncios y análisis de resultados para generar tráfico cualificado y ventas. Aprenderás a utilizar la plataforma publicitaria de Google para aparecer en los resultados de búsqueda, en páginas web, en YouTube y en aplicaciones, entendiendo cómo funcionan las subastas publicitarias, la segmentación y la optimización de campañas.
- Gestión de Ventas y Comunicación: Programa práctico y directo para desarrollar habilidades de gestión de ventas y comunicación en entornos de atención al cliente: comprensión del proceso comercial, escucha activa, detección de oportunidades, comunicación persuasiva y presentación de soluciones. Aprenderás a comunicarte con mayor claridad e intención comercial, entender mejor la lógica de decisión del cliente y convertir cada interacción en una oportunidad para generar confianza, aportar valor y acompañar el proceso de venta de forma natural.
- Problemas y Necesidades (Atención al Cliente): Programa práctico y directo para aprender a identificar problemas, necesidades y motivaciones reales del cliente en contextos de atención y relación comercial: análisis de contexto, escucha profunda, formulación de preguntas, interpretación de señales y priorización de necesidades. Aprenderás a comprender mejor lo que el cliente expresa y también lo que no expresa de forma literal, diferenciando síntomas de problemas reales, detectando expectativas y transformando la conversación en una oportunidad para ofrecer respuestas más precisas y útiles.